konfio

Ubicación: Ciudad de México, México | Número de empleados: 411 | Sector: Servicios financieros

Mayor alcance de ventas y más efectivo mediante contacto directo con los responsables de las decisiones

Desafío

- Lograr un flujo de posibles clientes suficientes para cubrir las necesidades del crecimiento de la empresa.
- Lograr una comunicación directa con los responsables de las decisiones de las empresas.

Solución

- El monitoreo de actividad de posibles clientes en su perfil de LinkedIn permite entablar una relación más cercana con ellos.
- Contacto directo con los responsables de las decisiones mediante los mensajes InMail.

Resultados

37%

de ventas en el canal, teniendo un trato personalizado con cada posible cliente sin la necesidad de desplazarse.

3

veces más de alcance a la hora de captar clientes que con el *cambaceo* offline en el mismo tiempo.



«Sales Navigator es la mejor herramienta de venta online en el mercado. Nos permite como fuerza comercial encontrar a nuestros clientes ideales y tener un acercamiento rápido y sencillo con ellos.»

Andrés Rizo Campos | Business Development & Offline Channels Director

Visita **lnkd.in/ventas** para obtener más información acerca de Sales Navigator

LinkedIn SALES NAVIGATOR